

ПУБЛИЧНАЯ ДОГОВОР-ОФЕРТА
об участии в партнерской программе бизнес-клуба «VALLEYS»

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

- 1.1. Настоящий Договор является официальной публичной письменной офертой (предложением) компании CLUB WORLD BUSINESS CLUB VALLEYS LIMITED, именуемая далее Клуб, в лице директора Идана Долински, с одной стороны, действующего на основании Устава, адресованной любому заинтересованному лицу (далее - Партнер), с другой стороны, вместе именуемые Стороны, заключить договор об участии в партнерской программе Клуба (далее - Программа).
- 1.2. Настоящий договор определяет взаимные права, обязанности и порядок взаимоотношений между Клубом и Партнером по поводу участия в Программе и осуществления выплат по ней.
- 1.3. Акцептом настоящей публичной оферты является осуществление заинтересованным лицом регистрации в Программе путем заполнения специальной (регистрационной) формы на сайте Клуба. С момента завершения процедуры регистрации настоящий договор считается заключенным между Клубом и Партнером.
- 1.4. Настоящий договор, при условии соблюдения порядка его акцепта, считается заключенным в простой письменной форме.
- 1.5. Незнание условий настоящего договора не является основанием для предъявления со стороны Партнера каких-либо претензий к Клубу.
- 1.6. Актуальный договор-оферта всегда находится по адресу: www.valleys.club.

2. ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

- 2.1. В настоящем договоре, если из его текста прямо не вытекает иное, следующие слова и выражения будут иметь указанные ниже значения:
- 2.1.1. Клиент – любое заинтересованное дееспособное юридическое или совершеннолетнее физическое лицо, имеющее намерение приобрести либо приобретшее Продукт Клуба, либо продукты официальных партнеров Клуба.
- 2.1.2. Партнер – зарегистрированное на сайте Клуба в соответствии с настоящим договором любое дееспособное юридическое или совершеннолетнее физическое лицо, являющееся членом Клуба, которое путем совершения предусмотренных на официальном сайте действий, заключило с Клубом договор об участии в партнерской программе Клуба.
- 2.1.3. Личный кабинет (бек-офис) – подраздел субаккаунта на сайте Клуба, с помощью которого, не ограничиваясь данными терминами, настроен прием платежей по Продуктам Клуба, где Партнер может ознакомиться со статистикой переходов и продаж, состоянием своего партнерского счета, получить дополнительную информацию по активности приглашенных покупателей, откорректировать/дополнить данные, указанные при регистрации в Программе, подключить/отключить уведомления, получать инфо- и обучающие материалы и т.д.

2.1.4. Продукт – информационно-консультационные услуги Клуба (платные и бесплатные) и также официальных партнеров Клуба, которые он реализует посредством сайта. Список Продуктов, участвующих в Программе, указан в специальном разделе «Программы».

2.1.5. Сайт - совокупность информации, текстов, графических элементов, дизайна, изображений, фото- и видеоматериалов, и иных результатов интеллектуальной деятельности, а также IT-продуктов, содержащихся в информационной системе, обеспечивающей доступность такой информации в сети Интернет по адресу: www.valleys.club.

2.1.6. Реферальная (партнерская) ссылка - это ссылка на определенную интернет-страницу на сайте, содержащую информацию о Продукте, которая содержит уникальный идентификатор Партнера, разместившего такую ссылку. Реферальная ссылка на тот или иной Продукт Клуба используются Партнером для привлечения новых Клиентов и Партнеров на сайт Клуба с целью получения за это вознаграждения на условиях настоящего договора.

3. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

3.1. Настоящий договор имеет своей целью установление партнерских отношений Сторон и касается только тех направлений деятельности и обязательств, которые Стороны добровольно согласились выполнять. Клуб содействует и поручает Партнеру осуществлять рекламную, консультационную и информационную деятельность, с целью популяризации деятельности Клуба, с целью увеличения продаж предлагаемых продуктов и услуг Клуба и официальных его партнеров на условиях настоящего договора и в соответствии с Регламентом соответствующей Партнерской программы, далее «Регламент», который является приложением настоящего договора и его неотъемлемой частью.

3.2. Партнер не является собственником и/или поставщиком услуг, которые предоставляет Клуб, а выполняет лишь посредническую функцию между Клубом - поставщиком услуг, и Клиентом, пользователями этих услуг.

3.3. Любые соглашения, договоры, приложения и иные сделки с Клиентами заключаются непосредственно Клубом. Партнер не подписывает никаких договоров с Клиентами и не принимает на свои счета никаких денежных средств, вносимые Клиентами за пользование продуктами или услугами Клуба, если не предусмотрено иного данным договором или дополнительными положениями.

3.4. Полномочия Партнера по данному договору подтверждается исключительно настоящим договором и не требуют заключения дополнительного договора или выдачи доверенностей.

4. ПЕРСОНАЛЬНЫЕ ДАННЫЕ

4.1. Партнер, заполняя регистрационную форму, выражает Клубу свое согласие на использование своих персональных данных для целей участия в Программе согласно Политике обработки персональных данных, утвержденной Клубом и опубликованной на сайте www.valleys.club.

4.2. Фактом получения согласия Партнера на обработку его персональных данных, а также подтверждение достоверности предоставляемых данных, считается заполнение анкеты Партнера и отметка в графе (чек-боксе) «Я принимаю условия Договора-оферты об участии в

партнерской программе и выражаю согласие на обработку персональных данных согласно Политике обработки персональных данных».

4.3. Целями обработки Клубом персональных данных Партнера являются следующие:

4.3.1. Надлежащее исполнение обязательств, предусмотренных законодательством Великобритании, другими нормативными актами и настоящим договором.

4.3.2. Обеспечение участия в Программе и оказание Партнеру информационных услуг, в том числе посредством формирования персональных предложений о продаже Продуктов.

4.4. Партнер соглашается с тем, что обработка его персональных данных может производиться любыми допустимыми действующим законодательством способами, включая, но не ограничиваясь: сбор, систематизацию, накопление, хранение, уточнение (обновление, изменение), использование, распространение (в том числе передачу), обезличивание, блокирование, уничтожение, а также осуществление любых иных действий с персональными данными в соответствии с действующим законодательством.

Обработка данных может осуществляться, как с использованием средств автоматизации, так и без их использования (при неавтоматизированной обработке).

4.5. Партнер признает и подтверждает, что дал согласие на обработку персональных данных также путем передачи Клубом их третьему лицу, если это необходимо для достижения целей, указанных в п. 4.3. настоящего договора. Такие третьи лица имеют право на обработку персональных данных на основании согласия.

5. ПРАВИЛА УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ

5.1. Программа по настоящему договору предполагает вознаграждение не только от собственных продаж Партнера, но и от продаж своих реферальных партнеров, которые зарегистрировались по партнерской ссылке Партнера, согласно условиям Регламента соответствующей Партнерской программы.

5.2. После регистрации на сайте и заполнения регистрационной формы, Партнер получает уникальную реферальную (партнерскую) ссылку или ссылки – в зависимости от Продукта, который Партнер готов рекламировать.

5.3. Партнер размещает реферальную ссылку на доступном ему канале (сайте, блоге, форуме, странице в социальной сети и пр.). При переходе любого Клиента по соответствующей реферальной ссылке Партнера, система Программы определяет уникальный идентификатор Партнера и добавляет информацию о Клиенте в статистику его аккаунта: дату регистрации Клиента, ID, сумму покупок, размер выплаты партнерского вознаграждения и т.д. При этом на компьютер с согласия Партнера устанавливается безопасный специальный файл – cookie с партнерским идентификатором, с помощью которого при поступлении оплаты выбранных продуктов или услуг Клиентом будет произведено определение соответствующего Партнера.

5.4. Начисление и выплата вознаграждения осуществляется системой Программы по следующим правилам:

5.5.1. Программа начинает действовать после того, как Партнер станет полноправным его членом, уплатив членский взнос. Членский взнос, согласно Уставу Клуба и Положению Клуба,

может быть уплачен за год (12 месяцев) единовременно или ежемесячно в течение 12 месяцев. По истечению срока Партнер должен продлить его в течение 10 календарных дней. О необходимости оплаты членского взноса будет сообщено в личном бек-офисе на сайте Клуба в разделе Партнеры.

5.5.2. Партнеру присваивается соответствующий статус, который зависит от личного вклада и оборота структуры Партнера. Вознаграждение Партнера зависит от того статуса, который он занимает в схеме профессионального развития. Основанием для подсчета вознаграждения являются рабочие результаты Партнера.

5.5.3. Рабочий результат рассчитывается автоматизированной системой, интегрированной в платформу сайта Клуба. Каждый Партнер в личном бек-офисе получает информацию о товарообороте своей структуры, партнерских начислениях и их размере, а также другую любую информацию, по усмотрению Клуба, которая помогает информировать Партнера о его профессиональном развитии.

5.5.4. Размер и сроки выплаты вознаграждения определяется согласно соответствующему Продукту в специальном разделе в личном бек-офисе Партнера и согласно Регламенту соответствующей Партнерской программе.

5.5.5. Начисление вознаграждения Партнера производится после оплаты Клиентом Продукта или услуги Клуба, или официального партнера Клуба. Вознаграждение зачисляется моментально на баланс бэк-офиса Партнера на сайте Клуба.

5.5.6. Срок действия соответствующей реферальной ссылки Партнера - 1 год с момента регистрации на сайте Клуба, если Партнер не пролонгирует договор путем оплаты членского взноса на следующий год.

5.6. Отношение между вышестоящим Партнером и его структурой, находящейся под его руководством, определяется настоящим договором и Регламентом соответствующей партнерской программы.

5.7. Случаи, когда происходит изменения в структуре вышестоящего Партнера и/или вознаграждения не выплачиваются или приостанавливаются:

5.7.1. Если кто-то из Партнеров структуры достигает того же ранга или выше, что и вышестоящий Партнер по схеме профессионального развития, то вышестоящему Партнеру не начисляются вознаграждения от этого Партнера и его нижестоящей структуры. Как только вышестоящий Партнер достигнет более высокого ранга, то начисления по выше указанной партнерской структуре возобновятся, с того момента, как Партнер достиг вышестоящего ранга отличного от ранга нижестоящего (реферального) Партнера.

5.7.2. Если нижестоящий Партнер заявит о желании расторгнуть договорные отношения с Клубом или договорные отношения будут прекращены в соответствии с другими пунктами настоящего договора, то структура выбывшего Партнера переходит под руководство непосредственно вышестоящего Партнера или иного Партнера этой структуры по усмотрению Управления Клуба, который добросовестно выполняет условия настоящего договора и Положение о Клубе.

5.7.3. По истечению срока членского взноса, если Партнер не продлил его, то с первого дня после дня окончания действия членского взноса, все вознаграждения Партнера будут отражаться в его бек-офисе без права вывода и выполнения иных транзакций с такими вознаграждениями. Вознаграждения станут доступны только с момента оплаты членского взноса. Долг по членскому взносу должен быть погашен в течение 10 календарных дней с момента окончания его действия.

5.7.4. Если членский взнос не оплачен в срок и просрочен Партнером более, чем на 10 календарных дней, вознаграждения, которые были начислены за этот период по соответствующей Программе полностью аннулируются. Начисление вознаграждений возобновится с момента оплаты долга по членскому взносу.

5.7.5. Если долг по членскому взносу не будет погашен в течение 40 календарных дней, то вся структура будет переведена под вышестоящего или иного Партнера этой структуры по усмотрению Управления Клуба, который добросовестно выполняет условия настоящего договора и Положение о Клубе.

5.7.6. Если в течение 60 календарных дней долг по членскому взносу Клуба не будет погашен Партнером, то его аккаунт становится неактивным. Для возобновления членства в Клубе Партнеру необходимо будет пройти заново регистрацию на сайте Клуба.

5.8. Партнер обязуется самостоятельно декларировать свои доходы перед государственными органами и уплачивать соответствующие налоги. Клуб не является налоговым агентом Партнера.

5.9. Все выплаты Партнерам в рамках настоящего договора осуществляются на банковские счета, карты, платежные системы или другими способами, указанными в личном кабинете Партнера в соответствующем разделе на сайте Клуба.

5.10. Вознаграждения выплачиваются с учетом комиссий соответствующих платежных систем, платежных операторов, через которые осуществляются выплаты Партнеру. Комиссия вычитается из суммы вознаграждения.

5.11. Все условия в полной мере прописаны в Регламенте соответствующей Партнерской программы, Положении о Клубе, если они не прописаны в настоящем договоре.

6. ОБЯЗАННОСТИ И ПРАВА СТОРОН

6.5. Обязанности Клуба:

6.5.1. Своевременно выплачивать Партнеру вознаграждение, предусмотренное условиями настоящего договора.

6.5.2. Своевременно, удобным способом, доводить до Партнера обязательные для исполнения последние инструкции и указания о условиях выполнения своих обязанностей, являющихся предметом настоящего договора.

6.5.3. Для успешного осуществления обязательств, указанных в п. 3.1 настоящего договора, оказывать Партнеру информационную, методическую, рекламную и иную консультационную поддержку, а также предоставлять промо-материалы и возможность использования фирменной символики Клуба.

6.5.4. Организовывать для Партнеров обучение в виде проведения специализированных семинаров и тематических встреч и т.д., используя все технические возможности и способы, удобные для проведения данных мероприятий (вебинары, лекции, тренинги и т.п.).

6.5.5. Обеспечить автоматический контроль продаж и начислений вознаграждений Партнера и исполнять иные обязанности, предусмотренные настоящим договором.

6.6. Права Клуба:

6.6.1. Осуществлять контроль над деятельностью Партнера в части выполнения его агентских функций и полномочий, предусмотренных настоящим договором.

6.6.2. Давать Партнеру инструкции и указания, обязательные для исполнения последним об условиях выполнения обязанностей, являющихся предметом настоящего договора.

6.6.3. Без каких-либо ограничений, по своему усмотрению и на своих условиях заключать партнерские договоры с любыми иными лицами.

6.6.4. Самостоятельно, без каких-либо ограничений осуществлять деятельность, аналогичную деятельности Партнера по настоящему договору, в любом месте и на любой территории.

6.6.5. Распоряжаться по своему усмотрению любой информацией, полученной Партнером при исполнении настоящего договора.

6.6.6. В одностороннем порядке отказаться от исполнения настоящего договора, за нарушения требований, предусмотренных настоящим договором, а также удалить аккаунт Партнера без каких-либо выплат и компенсаций Партнеру в случае:

- действий Партнера, идущих в разрез с интересами Компании;
- действий Партнера, отрицательно сказавшихся на деловом имидже и репутации Компании;
- возникновения мотивированного сомнения в добросовестности Партнер;
- систематического нарушения условий настоящего договора, Регламента соответствующей Программы и Положения о Клубе.

6.6.7. Организовывать обучение, презентации, тренинги, семинары, для повышения квалификационного уровня Партнеров.

6.6.8. Изменять условия настоящего договора в одностороннем порядке, без предварительного согласования с Партнером, обеспечивая при этом публикацию измененных условий договора не менее, чем за один день до их введения в действие на сайте Клуба по адресу www.valleys.club.

6.7. Обязанности Партнера:

6.7.1. Партнер не вправе давать какие-либо обязывающие обещания, гарантии и заявления от имени Клуба, а также заключать другие сделки с Клиентами Клуба без его четкого письменного согласия. Ни одна из сторон настоящего договора не должна нести никакой ответственности перед какой-либо третьей стороной за договоренность, контракт, заявление, сделку или за какое-то действие либо бездействие другой стороны, и каждая из сторон должна обезопасить другую сторону и оградить ее от вышеупомянутой ответственности.

6.7.2. Партнер не вправе принимать денежные средства от Клиента или сотрудника, если только четко не уполномочен для этого со стороны Клуба, что подтверждает наличие письменного разрешения от директора Клуба принимать денежные средства с определенной целью, заверенного уполномоченным лицом Клуба.

6.7.3. Партнер обязан сохранять конфиденциальность персональных данных и всю информацию, касающуюся Клиентов и Партнеров Клуба, к которым он получил доступ в процессе участия в Программах Клуба, как в период действия настоящего договора, так и после его прекращения.

6.7.4. Принимать участие во всех обязательных мероприятиях, организуемых Клубом, особенно, связанных с повышением своей квалификации.

6.7.5. Партнер обязуется не передавать третьим лицам свои логин и пароль, позволяющие получать доступ к личному бек-офису и иным сервисам, предоставляемым Автором. Все действия, требующие использования логина и пароля, считаются совершенными Партнером.

6.7.6. Партнер обязан самостоятельно ознакомиться со всеми изменениями настоящего договора и поддерживать свою осведомленность об актуальной редакции договора. Клуб не несет ответственность за незнание или неознакомление Партнера с настоящим договором, а все риски по негативным последствиям Партнер принимает на себя.

6.7.7. Партнер уведомлен о том, что для привлечения трафика запрещены:

1. Реклама нелегальными способами, в том числе спамом.
2. Покупка Продуктов/услуг Клуба по своей партнерской ссылке, а также регистрация более одного аккаунта в Программах Клуба, используя собственную ссылку для привлечения партнеров (автореферальство).
3. Использование для размещения реферальных ссылок сайтов, противоречащих требованиям законодательства Великобритании (предлагающие сексуальные услуги, призывающие к насилию и разжигающие дискриминацию по любому признаку).
4. Введение в заблуждение посетителей собственных ресурсов (сайты, группы и любые страницы в социальных сетях и др.), выдавая их за официальные ресурсы Клуба и его официальных Партнеров, путем использования одинакового дизайна оформления, прямого указания этого в текстовом, аудио, видео или графическом формате, в том числе использования сайта с доменом, включающим полный адрес Клуба и его официальных Партнеров.

6.8. Обязанности Партнера по отношению к клиентам Клуба:

6.8.1. Давать Клиентам или иным заинтересованным лицам правдивую информацию о Клубе и его продуктах/услугах, а также раскрывать все риски, если таковы имеются.

6.8.2. Не вправе использовать агрессивные методы распространения, а также предоставлять ложную и не точную информацию Клиентам в отношении Клуба, его Партнеров и продуктах/услугах Клуба.

6.8.3. Позволить клиенту самостоятельно принять свое решение в отношении об использовании услуг Клуба.

6.8.4. Передавать незамедлительно руководству Клуба все важные замечания Клиентов, которые касаются продуктов/услуг Клуба в письменном виде на адрес электронной почты Клуба, с целью своевременного исправления данных замечаний. Устные пожелания не принимаются к рассмотрению.

6.9. Обязанности Партнера по отношению к структурным Партнерам:

6.9.1. Давать Партнерам Клуба правдивую информацию о Клубе и его продуктах/услугах, а также раскрывать все риски, если таковы имеются.

6.9.2. Регулярно и систематически проводить работу по обучению, подготовке и повышению квалификационного уровня Партнеров своей структуры.

6.9.3. Организовывать для Партнеров своей структуры обучение в виде проведения специализированных тематических бесед, лекций, семинаров и т.д. используя все технические возможности и способы, удобные для проведения данных мероприятий (вебинары, лекции, тренинги и т.п.).

6.9.4. Содействовать в стажировке новых Партнеров своей структуры под руководством более опытных Партнеров, принимая активное участие, на местах или дистанционно, в организации и проведении обучения, презентаций, тренингов на местах, в регионах или на семинарах, организованных Компанией.

6.9.5. Организовывать информационную поддержку и управлять работой прямых нижестоящих Партнеров своей структуры в соответствии с их квалификационным уровнем.

6.9.6. Проходить обучение на специализированных и квалификационных семинарах, организуемых Клубом для продвижения Партнеров по карьере с систематичностью, определяемой договоренностями между Сторонами и занимаемой карьерной позицией в соответствии с условиями настоящего договора.

6.10. Права Партнера:

6.10.1. Получать вознаграждение на протяжении всего периода действия и на условиях настоящего договора.

6.10.2. Привлекать Клиентов любым способом, не запрещенным законодательством Великобритании и нормами настоящего договора.

6.10.3. Запрашивать консультативную поддержку у Клуба по вопросам участия в Программах Клуба или по его продуктам/услугам через личный кабинет либо службу поддержки Клуба.

6.10.4. Создавать, руководить структурами и получать вознаграждение согласно карьерному плану, который указан согласно тарификации в Приложении, являющемся неотъемлемой частью настоящего договора.

6.10.5. При возникновении каких-либо непредвиденных обстоятельств, отрицательно влияющих на деятельность или авторитет Клуба, незамедлительно информировать о данных фактах своего прямого вышестоящего Партнера и администрацию Клуба в письменной форме.

6.10.6. Самостоятельно определять место, время и объём своей деятельности, предусмотренной настоящим договором.

6.10.7. При необходимости, через вышестоящего Партнера своей структуры, в письменной форме вносить предложения по повышению эффективности деятельности Клуба.

7. РЕКЛАМА

7.1. Реклама в прессе, на радио, телевидении и Интернете разрешается только после согласования со своими вышестоящими Партнерами, которые в свою очередь согласовывают ее с администрацией Клуба или личного письменного обращения.

7.2. Реклама должна быть добросовестной и достоверной.

7.3. В рекламе запрещается:

1. агрессия,
2. предоставление ложной и не точной информации,
3. оскорбительные высказывания в отношении пола, расы, национальности и других личных характеристик людей, а также государственных и религиозных символов и объектов культурного наследия,
4. обсуждать лиц, не пользующихся услугами Клуба,
 - a. нести отрицательную информацию о конкурентах Клуба,
5. рассылать СПАМ.

7.4. Нарушение п. 7.1, 7.2 влечет за собой детальное рассмотрение данной ситуации, вынесение предложений по аннулированию или корректировкам данной рекламы с целью качественного оповещения и продвижения услуг Клуба. В случае повторного нарушения прекращение действия настоящего договора с Партнером со стороны Клуба. Так же Клуб имеет право взыскать с клиента штраф или компенсацию ущерба имиджу компании.

8. ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА КОМПАНИИ

8.1. Партнеры имеют право организовывать региональные и структурные межрегиональные представительства или филиалы с письменного разрешения и подписанием соответствующего договора между Клубом и Партнером (представителя).

8.2. Компания не несёт материальной, юридической поддержки и ответственности за работу представительств на местах и не принимает участия в работе с местными административными органами власти.

8.3. Все представительства или филиалы обязаны регулироваться законами согласно страны размещения и ведения деятельности.

8.4. Полномочия представительств могут быть прекращены при условии отсутствия продвижения услуг Клуба, бездействию консультанта, а также при условии компрометирования имени, имиджа Клуба, или за нарушения настоящего договора, Устав и других юридических и нормативных документов Клуба.

9. СРОК ДОГОВОРА

9.1. Настоящий договор заключается на неопределенный срок.

9.2. Настоящий договор может быть расторгнуто по письменному заявлению любой из Сторон после проведения всех взаиморасчетов в рамках действия настоящего договора, о чем инициатор сообщает другой Стороне не позднее, чем за 15 (пятнадцать) календарных дней.

9.3. Клуб имеет право расторгнуть настоящий договор в одностороннем порядке, письменно уведомив об этом Партнёра за 10 календарных дней до даты расторжения договора по причине:

1. компрометирующих действий в отношении репутации Клуба,
2. грубого нарушения условий настоящего договора.

10. ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ

10.1. Партнер, Филиал или Представительство самостоятельно несет обязанность по выплате налогов и сборов перед налоговыми властями той страны, гражданином которой он является.

10.2. Партнер, Филиал или Представительство обязан самостоятельно решать все вопросы, связанные с оплатой всех причитающихся с него страховых, пенсионных, медицинских и прочих социальных взносов в соответствии с законодательством его страны. Компания не имеет каких-либо обязательств по выплате всех перечисленных обязательных взносов.

10.3. Все Приложения, настоящего договора, являются неотъемлемой частью его частью. Все новые изменения и дополнения публикуются на сайте Клуба.

10.4. Стороны подтверждают юридическую силу любых сообщений, переданных по электронной почте. При этом стороны признают, что получение и/или отправка писем, в т.ч. содержащих документы с использованием факсимильных печатей и подписей, с указанных в реквизитах соглашения/договора адресов является официальной перепиской Сторон.

10.5. Стороны согласились считать, что факт отправки документов с указанного в соглашении/договоре адреса (ящика) электронной почты позволяет достоверно установить, что документы исходят от соответствующей Стороны.

10.6. При изменении адреса (в т.ч. электронного), телефонных номеров, иных средств коммуникаций, банковских реквизитов одной из Сторон, Стороны обязуются в установленном порядке извещать друг друга о таких изменениях в трехдневный срок. В противном случае, сообщения, переданные по известному последнему адресу или телефону, считаются переданными надлежащим образом.

11. РАЗНОГЛАСИЯ И ПРАВОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ

11.1. Все споры и разногласия между Сторонами в отношении условий настоящего договора разрешаются Сторонами в первую очередь путем переговоров. В случае невозможности договориться, спор разрешается в соответствии законодательством страны регистрации Клуба.